

Microsoft aggiorna l'ERP



GIOVANNI STIFANO,
DIRETTORE DELLA DIVISIONE
DYNAMICS,
MICROSOFT ITALIA

Anche le realtà d'impresa piccole e medie hanno l'esigenza di operare su scala globale. Lo riconosce Microsoft che ha sviluppato in questo senso le capacità dei tool d'impresa Dynamics AX. La nuova versione 2009 supporta oltre alle realtà multi-sito anche un maggior numero di ruoli aziendali, risultando adatta a realtà più complesse di quelle supportate finora. Per esempio, Dynamics AX 2009 tiene conto dei fusi orari diversi in attività quali la gestione degli ordini di vendita e le consegne. Permette inoltre di applicare criteri differenti di valutazione dei parametri operativi per rispettare consuetudini locali o pratiche in uso presso sedi distaccate, conservando le capacità di gestire in modo unitario pianificazione, distinta base ecc.

Il nuovo gestionale Microsoft aiuta a gestire la conformità con normative globali e locali attraverso la visione centralizzata degli indicatori utili. Supporta 30 differenti viste dei da-

ti aziendali tagliate per i ruoli professionali più comuni; ovviamente è prevista la capacità di adattamento alle esigenze di figure originali tipiche delle PMI. Oltre all'integrazione con la suite Microsoft Office, Dynamics AX 2009 si collega con Windows Workflow Foundation per l'automazione delle procedure operative aziendali e Office PerformancePoint Server per le funzioni di pianificazione e reporting avanzate. L'integrazione con SQL Server 2008 (che supporta la compressione dei dati), permette, secondo Microsoft, risparmi dello spazio storage impegnato intorno al 50% rispetto alla precedente versione. **Giovanni Stifano, direttore della divisione Dynamics di Microsoft in Italia,** accredita Dynamics di crescita record del 40% all'anno nel nostro Paese. "Il gestionale Microsoft si è fatto apprezzare per i minori costi d'implementazione rispetto ad altri ERP e per la rapidità d'apprendimento per gli utenti". ■

CommVault apre la filiale italiana



RICK POWLES,
REGIONAL SALES DIRECTOR,
COMMVAULT

Società internazionale attiva nelle soluzioni per la gestione dati, CommVault ha aperto nelle scorse settimane un ufficio a Milano. Passo importante di una strategia di sviluppo che ha portato la società guidata da ex manager Veritas a creare sei filiali in Europa. Guidata da Francesca Cieloscuro responsabile per il canale e da Cristian Melloni per la prevendita, la filiale punterà a aumentare la penetrazione presso le grandi aziende mediante lo sviluppo di partnership commerciali e marketing. CommVault è nota per la suite software Simpana che consente agli amministratori di gestire compiti di backup, restore e archiviazione multipiattaforma in modo integrato, avvalendosi di capacità di deduplica a livello dei file. "L'integrazione distingue le nostre soluzioni da quelle concorrenti: differenti per sistema operativo e funzione", ha spiegato **Rick Powles, Regional Sales Director di CommVault.** La più recen-

te versione 7.0 di Simpana ha ottenuto la certificazione Windows Server 2008 e può sfruttare le capacità delle architetture a 64 bit mantenendo la compatibilità con i dati archiviati con le precedenti versioni del sistema operativo. Simpana promette agli utenti l'indipendenza dalle release del sistema operativo e più facilità nella migrazione da vecchie versioni di Windows, Linux o Unix. Presente presso alcune migliaia di utenti, Simpana indirizza oltre al backup gli aspetti di mitigazione del rischio, disaster recovery e conformità. Può essere impiegato in locale oppure in modalità SaaS (software as a service), come servizio. CommVault opera totalmente con canale indiretto e OEM (Dell). In Italia è distribuita da Magirus in attesa di avviare un secondo distributore, entro la fine dell'anno. La società opera anche con partner specializzati per competenze o presenza locale, come Terasystem, ISC, Iks, Lutech e altri. ■

Gruppo D.E. investe sull'ERP di Microsoft

Le applicazioni aziendali cambiano rapidamente e diventa sempre più interessante l'utilizzo in outsourcing. Con questa prospettiva D.E. Sistemi (Gruppo D.E.) ha stretto un accordo con Infracom Consulting per poter offrire con queste modalità la piattaforma ERP Microsoft Dynamics.

“Con la firma del nostro primo contratto con Microsoft, abbiamo messo Dynamics al centro della nostra strategia d'impresa per i prossimi tre anni”, ha spiegato **Luigi Gandini, Amministratore Delegato di D.E. Sistemi**. Infracom Consulting contribuisce all'accordo valorizzando la componente dell'outsourcing, sfruttando le capacità data center e di servizio tecnologiche della società, e a sua volta ampliando l'offerta a servizi e prodotti Microsoft. La società italiana, attiva oltre che nel campo ERP anche nella Business Intelligence e nel CRM ha scelto la piattaforma Dynamics perché caratterizzata da basso TCO e

quindi adatta alle esigenze delle piccole e medie imprese. Una scelta particolarmente significativa per la strategia generale di un Gruppo che ha già maturato grande esperienza sulle piattaforme ERP e su SAP, attraverso le attività della società ERP Technology di Reggio Emilia, accreditata SAP Sales & Service Partner della società tedesca per l'impegno nel mercato delle PMI e per le verticalizzazioni realizzate. Gruppo D.E. ha triplicato i ricavi nell'ultimo anno fiscale che ha chiuso a 13 milioni di euro. Di questa cifra, una quota vicina alla metà deriva dalle attività nell'ambito della piattaforma Dynamics, 30% in quelle SAP e 20% dall'area Solutions. Negli ultimi due anni, Gruppo D.E. ha ricevuto da Microsoft il riconoscimento “Best Dynamics” per lo sviluppo di progetti e soluzioni sulla piattaforma. Per quest'anno la società prevede un trend favorevole grazie ad alcune nuove realizzazioni per Aicon Yacht, Oneonone e Technogym. ■



LUIGI GANDINI,
AMMINISTRATORE
DELEGATO, D.E. SISTEMI

Enterasys: è l'ora delle Secure Networks

È ormai opinione comune, che maggiore produttività ed efficienza passino dall'integrazione in rete di nuovi strumenti e tecnologie che favoriscano la collaborazione e la comunicazione, sia all'interno sia verso l'esterno dell'azienda. L'infrastruttura di rete quindi non viene utilizzata solo per il traffico dati, ma anche per quello voce, sfruttando le tecnologie VoIP di ultima generazione. È importante che le aziende possano analizzare la rete e verificare che risponda ad alcuni requisiti essenziali: connettività, affidabilità, qualità, sicurezza, mobilità e gestione. “Come le riconoscono anche gli analisti di Gartner, Enterasys è stata la prima a sviluppare il concetto di Secure Networks – commenta **Matteo Baroni, Sales Manager Nord Italia di Enterasys** – cioè a sviluppare funzionalità di sicurezza integrate direttamente nell'infrastruttura di rete. Ha così aperto la strada a soluzioni uniche di controllo granulare, distribuito dal “core” fino alle porte di connesio-

ne dei Client e al singolo User.” Secure Networks è una gamma costituita da apparati di connettività wired e wireless attraverso i quali costruire una infrastruttura capace di riconoscere, autenticare e autorizzare con policy di sicurezza specifica ogni tipo di Client. La gestione centralizzata di queste funzionalità è garantita dalla suite di prodotti software Netsight, costituita da una piattaforma di gestione e da plug-in specializzati per le funzionalità specifiche. “Inoltre - prosegue Baroni - Enterasys ha sviluppato soluzioni specifiche di sicurezza che, oltre a integrarsi perfettamente con il resto della gamma, possono essere implementate su reti di altri vendor.” Si tratta della soluzione Enterasys NAC (Network Access Control), della soluzione Dragon IDS/IPS e di Dragon Security Command Console, la piattaforma di integrazione, correlazione, prioritizzazione e reporting di eventi di sicurezza e flussi di traffico provenienti da apparati di qualsiasi vendor. ■



MATTEO BARONI,
SALES MANAGER
NORD ITALIA, ENTERASYS